

<https://medikom.org/job/backoffice-marketing-vertrieb/>

Mitarbeiter Backoffice Marketing und Vertrieb (m/w/d)

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?

Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?

Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

- Du bist die Schnittstelle zwischen Kunden, Vertrieb, Kreativteam und Dienstleistern
- Du betreust und organisierst die online und offline Kommunikationsprojekte, wie z.B. Webseiten, Broschüren oder Social Media Kampagnen
- Du übernimmst die Vertriebsorganisation: Telefonische und schriftliche Kunden- & Mitarbeiterbetreuung inkl. Terminkoordination
- Du unterstützt bei allgemeinen administrativen Aufgaben

Das bringst Du idealerweise mit:

- Werbeagentur-Background und Erfahrung mit deren Abläufen,
- Studium BWL, Kommunikationswissenschaft mit Schwerpunkt Marketing oder Vertrieb oder eine kaufmännische Ausbildung mit Erfahrung im Marketing/Vertrieb oder Vergleichbares
- Kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Sicheres Auftreten, gute Umgangsformen und Teamfähigkeit,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität,
- Selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und sicher im Umgang mit den restlichen MS-Office-Programmen (Outlook, Word, PowerPoint etc.).

Das bieten wir:

- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung und Freiräumen, eigene Ideen umzusetzen,
- Die Möglichkeit deine Hands-on-Mentalität umzusetzen,
- Intensive Einarbeitung,
- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen und Feiern.

Das sind wir:

MediKom, mit Sitz in Nürnberg, ist eine Unternehmensberatung für Mediziner. Mit einem Team von 12 festen und freien Mitarbeitern haben wir uns auf die Zukunftssicherung von Arztpraxen und anderen Health-Care-Providern spezialisiert.

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe

Unternehmensberatung für Mediziner

Arbeitsort

Kleestraße 21-23, 90461, Nürnberg, Bayern, Deutschland

Seit 2015 unterstützen wir mit unserer Expertise Arztpraxen aller Fachrichtungen, die mehr erreichen wollen: Mehr Lebensqualität, mehr Wirtschaftlichkeit und mehr Zufriedenheit.

Egal, ob es um die Optimierung von Abläufen und Prozessen, die Personalentwicklung, die Effizienz von Marketing und Kommunikation, oder die Praxisübergabe geht – Das Ziel unseres Handelns ist, dass am Ende alle Beteiligten zufrieden sind: Arzt, Mitarbeiter und Patienten.

Klingt das interessant?

Dann her mit deiner Bewerbung. Dein neues Team ist schon gespannt auf dich!

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung, dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.

Unser Team möchte viel bewegen. Deswegen arbeiten wir mit viel Liebe zum Detail und gleichzeitig sehr fokussiert sowie mit viel Ehrgeiz, um unsere ambitionierten Ziele zu erreichen. Wenn du viel Energie mitbringst und darauf brennst deine Hands-on-Mentalität einzubringen, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.