

<https://medikom.org/job/key-account-manager/>

Key Account Manager (m/w/d)

als Praxisberater bei niedergelassenen Ärzten in München

Vertrieb wird in fast allen Wirtschaftsbereichen schwieriger, die Auftragseingänge sinken in vielen Branchen. Die Medizin ist eines der wenigen Segmente, wo Vertrieb auch heute noch wirklich Spaß macht und nach wie vor ordentliches Geld verdient wird. Wenn Du in einer krisensicheren Branche Karriere machen willst, bist Du bei uns genau richtig.

Darum geht's:

Du besuchst Ärzte in Ihrer Praxis aufgrund vorher fest vereinbarter Termine, klärst in einem Beratungsgespräch deren Bedarf an unserem Angebot und schließt die entsprechenden Verträge mit Ihnen ab.

Das bringst du idealerweise mit:

- BWL-Studium mit Master-Abschluss und Schwerpunkt Gesundheitsmanagement und Marketing (oder vergleichbares),
- kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Erfahrung und Spaß am Vertrieb sowie am Umgang mit Menschen,
- Sicheres Auftreten, gute Umgangsformen, effiziente Abschlussicherheit,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Zuverlässigkeit und Flexibilität.

Das bieten wir:

- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung und Freiräumen, eigene Ideen umzusetzen,
- Intensive Einarbeitung,
- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- Flexibilität bei Arbeitszeit und Ort – Du kannst nach Einarbeitung teilweise auch vom Homeoffice arbeiten,
- Zieleinkommen: 60.000 €,
- Zusätzlich Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.

Persönlichkeiten werden nicht durch schöne Reden geformt, sondern durch Arbeit und eigene Leistung!

(Albert Einstein)

Wir sind überzeugte Leistungsjunkies.

Hohe Grundgehälter und schicke Firmenwagen blenden nur kurzsichtige Menschen:

Medikom Consultling GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe

Unternehmensberatung für
Mediziner

Arbeitsort

München, Bayern, Deutschland

Sie gehen einher mit überschaubaren Boni und führen zu gedeckelten Einkommen.

Das ist keine Perspektive für Leute, die wirklich was rocken wollen in ihrem Leben!

Unser stark leistungsbezogenes Einkommensmodell und unser Mentoringprogramm entwickeln Einsteiger zu Partnern. Wir beteiligen unsere Leistungsträger am Unternehmen und bieten somit echte Partnerschaft auf Augenhöhe an.

Wir bilden heute unsere Partner von morgen aus!

In search of excellence ...

Bei uns wird niemand in Watte gepackt. Wer zu den Besten gehören will, weiß um die Richtigkeit des Mottos der Navy-Seals „The only easy day was yesterday“.

Das sind wir:

MediKom, mit Sitz in Nürnberg, ist eine Unternehmensberatung für Mediziner. Mit unserer Arbeit verändern wir die Welt der ambulanten medizinischen Versorgung, in dem wir die Ertragskraft der Praxis sowie die Arbeitszufriedenheit und Lebensqualität aller am Praxisbetrieb beteiligten (Mediziner, Praxisteam und Patienten) signifikant verbessern. Die Praxis erfährt hierdurch eine erhebliche Zukunftssicherung, um sich im kontinuierlich verschärfenden Wettbewerb um Mitarbeiter behaupten zu können.

Dadurch, sowie durch neue Praxiskonzepte, die die Arbeit als niedergelassener Arzt für junge Mediziner wieder attraktiv machen, tragen wir dazu bei, die ambulante medizinische Versorgung in Deutschland langfristig sicherzustellen.

Klingt das interessant?

Dann her mit deiner Bewerbung. Dein neues Team ist schon gespannt auf dich!

In unserem Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Wenn du viel Energie mitbringst und darauf brennst deine Hands-on-Mentalität einzubringen, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.