https://medikom.org/job/performance-marketing-manager/

(Junior) Performance-Marketing Manager/in (m/w/d) Meta & Google

Wie wäre es, wenn Dein Erfolg nicht daran gemessen würde, wie viele Kampagnen Du erstellt hast – sondern daran, wie viele qualifizierte Leads daraus entstehen?

Wenn Du Spaß daran hast, Zahlen zu analysieren, Kampagnen zu optimieren und jeden Tag ein Stück besser zu werden, dann könnte das hier genau der richtige Job für Dich sein.

Denn wir suchen keinen Button-Klicker für Meta und Google.

Wir suchen einen Performance-Marketing-Manager, der Verantwortung übernimmt, Zusammenhänge versteht und gemeinsam mit uns ein skalierbares Leadgenerierungssystem aufbaut.

Wenn Du Freude daran hast, Marketing direkt mit messbaren Ergebnissen zu verbinden, sollten wir uns kennenlernen.

Darum geht‘s:

Marketing ist für uns kein Selbstzweck. Wir schalten keine Anzeigen, um Reichweite zu erzeugen. Wir schalten Anzeigen, um qualifizierte Interessenten zu gewinnen, die später zu erfolgreichen Kunden werden. Genau dafür suchen wir Verstärkung.

Deine wichtigste Aufgabe besteht darin, unsere Leadgenerierung kontinuierlich auszubauen und zu verbessern. Dazu planst, steuerst und optimierst Du Performance-Kampagnen auf Meta und Google und sorgst dafür, dass aus Werbebudget messbare Ergebnisse entstehen. Du analysierst Zahlen, erkennst Muster und findest heraus, welche Kampagnen, Zielgruppen und Botschaften wirklich funktionieren.

Dabei betrachtest Du nicht nur einzelne Anzeigen, sondern den gesamten Weg des Interessenten:

Von der ersten Anzeige über die Landingpage bis hin zum qualifizierten Lead.

Zu Deinen Aufgaben gehören unter anderem:

- Planung, Steuerung und Optimierung unserer Meta- und Google-Kampagnen
- Kontinuierliche Skalierung unserer Leadgenerierung
- Analyse von Landingpages, Formularstrecken und Conversion-Prozessen
- Entwicklung und Durchführung von A/B-Tests
- Auswertung relevanter KPIs wie CPL, CTR, CPC, Conversion Rate und ROI
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Vertrieb zur Verbesserung der Leadqualität
- Identifikation neuer Wachstumschancen entlang der Customer Journey
- Aktive Mitgestaltung unserer Marketing- und Wachstumsstrategie

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe
Unternehmensberatung für Mediziner

Arbeitsort
Kleestraße 21-23, 90461, Nürnberg, Bayern, Deutschland

Jetzt bewerben

Kurz gesagt:

Du sorgst dafür, dass aus Marketing messbares Wachstum wird.

Die Idealbesetzung von der wir träumen ist ein echter Macher. Jemand der etwas bewegen will und bereits:

Wir suchen keinen perfekten Lebenslauf. Wir suchen jemanden, der Ergebnisse erzielen will. Du passt gut zu uns, wenn Du:

- Zahlen liebst und Entscheidungen lieber auf Basis von Daten als auf Basis von Bauchgefühl triffst
- Spaß daran hast, Kampagnen zu analysieren, zu optimieren und immer wieder neue Ideen zu testen
- Verantwortung für Deine Ergebnisse übernimmst
- Marketing nicht als Kreativspielplatz, sondern als Wachstumsmotor verstehst
- strukturiert arbeitest und auch bei vielen Daten den Überblick behältst
- neugierig bist und ständig dazulernen möchtest

Idealerweise bringst Du bereits Erfahrung mit:

- Google Ads
- Meta Ads
- Leadgenerierung
- Conversion-Optimierung
- Tracking und Analytics
- digitalen Sales-Funnels

Wichtiger als Zertifikate oder Abschlüsse ist für uns jedoch Deine Einstellung.

Wir suchen niemanden, der Kampagnen verwaltet. Wir suchen jemanden, der Wachstum erzeugt. Wir suchen einen Macher.

Jemanden, der Dinge ausprobiert, Verantwortung übernimmt und Freude daran hat, gemeinsam mit einem ambitionierten Team messbare Ergebnisse zu erzielen.

Wenn Du nach einem Umfeld suchst, in dem gute Ideen schnell umgesetzt werden und Erfolge sichtbar sind, dann sollten wir miteinander sprechen.

Das bieten wir:

Wir verbringen einen großen Teil unseres Lebens bei der Arbeit.

Deshalb finden wir, dass Arbeit mehr sein sollte als das bloße Abarbeiten von Aufgaben.

Bei MediKom arbeitest Du jeden Tag daran, Arztpraxen erfolgreicher, wirtschaftlicher und zukunftssicherer zu machen.

Du hilfst Unternehmern dabei, bessere Entscheidungen zu treffen, ihre Praxen weiterzuentwickeln und mehr Lebensqualität zu gewinnen.

Das ist nicht nur spannend – sondern auch sinnvoll.

Darüber hinaus erwartet Dich:

- Viel Verantwortung und die Möglichkeit, wirklich etwas zu bewegen
- Direkter Einfluss auf den Erfolg unseres Unternehmens
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Raum für eigene Ideen und die Chance, Projekte aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten und eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Ein motiviertes Team mit kurzen Entscheidungswegen und viel gegenseitiger Unterstützung
- Moderne Arbeitsmittel und ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Eine sehr gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr

Kurz gesagt:

Wenn Du Lust hast, nicht nur einen Job zu machen, sondern gemeinsam mit uns etwas aufzubauen, bist Du bei uns genau richtig.

Das sind wir:

Die MediKom Consulting GmbH unterstützt Arztpraxen dabei, wirtschaftlich erfolgreicher, organisatorisch effizienter und zukunftssicherer zu werden.

Seit vielen Jahren begleiten wir Praxisinhaber bei den Themen:

- Praxisentwicklung
- Kennzahlenmanagement
- Mitarbeitergewinnung und -führung
- Digitalisierung
- Selbstzahlerleistungen
- Unternehmensstrategie

Mehr als 350 Arztpraxen haben wir dabei bereits auf ihrem Weg begleitet.

Was uns dabei antreibt?

Wir glauben, dass hervorragende Medizin nur dann dauerhaft möglich ist, wenn Arztpraxen auch wirtschaftlich erfolgreich geführt werden.

Deshalb verbinden wir betriebswirtschaftliches Know-how mit einem tiefen Verständnis für die Besonderheiten des Gesundheitswesens.

Unser Team besteht aus Spezialisten unterschiedlichster Fachrichtungen, die eines gemeinsam haben:

Den Anspruch, Dinge nicht nur zu analysieren, sondern messbar besser zu machen.

Wenn Du gerne Verantwortung übernimmst, unternehmerisch denkst und gemeinsam mit uns wachsen möchtest, solltest Du uns kennenlernen.

Klingt das interessant?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.

Bevor Du Dich bewirbst, solltest Du allerdings noch eines wissen:

Wir sind kein Unternehmen für Menschen, die nur ihre Stunden absitzen möchten. Wir arbeiten mit viel Energie, hoher Eigenverantwortung und dem Anspruch, jeden

Tag ein bisschen besser zu werden.

Das bedeutet:

Manchmal wird es anspruchsvoll.
Manchmal wird es hektisch.
Und manchmal braucht ein wichtiges Projekt auch außerhalb klassischer Bürozeiten Aufmerksamkeit.

Dafür bekommst Du bei uns die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen, Dich weiterzuentwickeln und aktiv an der Zukunft eines wachsenden Unternehmens mitzuwirken.

Wenn Dich genau das reizt, freuen wir uns auf Deine Bewerbung inklusive Lebenslauf und relevanter Zeugnisse an: karriere@medikom.org

Dein zukünftiges Team ist schon gespannt darauf, Dich kennenzulernen.