https://medikom.org/job/tele-sales/

Tele-Sales / Lead Manager (m/w/d)

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe
Unternehmensberatung für Mediziner

Arbeitsort
Kleestraße 21-23, 90461, Nürnberg, Bayern, Deutschland

jetzt bewerben

Wie wäre es, wenn Du jeden Tag mit spannenden Unternehmern sprechen würdest, statt Menschen Dinge aufzuschwatzen, die sie gar nicht brauchen?

Wenn Du Freude daran hast, Beziehungen aufzubauen, gute Gespräche zu führen und gemeinsam mit einem ambitionierten Team wirklich etwas zu bewegen, dann könnte das hier genau der richtige Job für Dich sein.

Denn wir suchen keinen klassischen Telefonverkäufer.

Wir suchen einen kommunikationsstarken Menschen, der Interesse weckt, Vertrauen schafft und Praxisinhaber dabei unterstützt, den nächsten Schritt in ihrer Entwicklung zu gehen.

Darum geht's:

Mal Klartext:

Wir suchen niemanden, der stur Telefonnummern abtelefoniert.

Wir suchen jemanden, der gerne mit Menschen spricht, neugierig ist und Freude daran hat, spannende Gespräche zu führen.

Viele der Praxisinhaber, mit denen Du sprichst, kennen uns bereits aus unserem Podcast, unseren Webinaren, Workshops oder über Social Media.

Du rufst also nicht „kalt" irgendwo an, sondern sprichst mit Menschen, die sich bereits für unsere Themen interessieren.

Deine Aufgabe besteht darin herauszufinden:

- Wo steht die Praxis aktuell?
- Welche Herausforderungen beschäftigen den Inhaber?
- Wo liegen ungenutzte Potenziale?
- Und macht ein Strategiegespräch mit unserem Team Sinn?

Du hörst zu, stellst die richtigen Fragen und sorgst dafür, dass aus Interesse konkrete Gespräche entstehen.

Dabei arbeitest Du eng mit unserem Beratungs- und Vertriebsteam zusammen und leistest einen entscheidenden Beitrag dazu, dass immer mehr Arztpraxen erfolgreicher, wirtschaftlicher und zukunftssicherer werden.

Kurz gesagt:

Du bist die erste Stimme von MediKom und häufig der erste Eindruck, den Interessenten von uns gewinnen.

Und genau deshalb ist Deine Aufgabe für uns so wichtig.

Die Idealbesetzung von der wir träumen ist ein echter Macher. Jemand der etwas bewegen will

und bereits:

- Du hast keine Angst davor, zum Telefon zu greifen und neue Menschen kennenzulernen.
- Du kannst zuhören und stellst die richtigen Fragen, statt einfach nur einen Gesprächsleitfaden abzulesen.
- Du schaffst es, innerhalb weniger Minuten Vertrauen aufzubauen.
- Du interessierst Dich für Menschen, ihre Ziele und ihre Herausforderungen.
- Du kannst freundlich, verbindlich und gleichzeitig zielorientiert kommunizieren.
- Du arbeitest strukturiert und behältst auch bei vielen Gesprächen den Überblick.
- Du denkst mit, übernimmst Verantwortung und hast Freude daran, Ergebnisse zu erzielen.

Idealerweise hast Du bereits Erfahrung im Vertrieb, Telesales, Kundenservice oder in einer beratungsnahen Tätigkeit gesammelt.

Noch wichtiger als Dein Lebenslauf ist uns jedoch Deine Persönlichkeit.

Wenn Du kommunikativ bist, gerne Verantwortung übernimmst und Spaß daran hast, gemeinsam mit einem ambitionierten Team etwas aufzubauen, sollten wir unbedingt miteinander sprechen.

Das bieten wir:

Wir verbringen einen großen Teil unseres Lebens bei der Arbeit.

Deshalb finden wir, dass Arbeit mehr sein sollte als das bloße Abarbeiten von Aufgaben.

Bei MediKom arbeitest Du jeden Tag daran, Arztpraxen erfolgreicher, wirtschaftlicher und zukunftssicherer zu machen.

Du hilfst Unternehmern dabei, bessere Entscheidungen zu treffen, ihre Praxen weiterzuentwickeln und mehr Lebensqualität zu gewinnen.

Das ist nicht nur spannend – sondern auch sinnvoll.

Darüber hinaus erwartet Dich:

- Viel Verantwortung und die Möglichkeit, wirklich etwas zu bewegen
- Direkter Einfluss auf den Erfolg unseres Unternehmens
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Raum für eigene Ideen und die Chance, Projekte aktiv mitzugestalten
- Flexible Arbeitszeiten und eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Ein motiviertes Team mit kurzen Entscheidungswegen und viel gegenseitiger Unterstützung
- Moderne Arbeitsmittel und ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Eine sehr gute Anbindung an den öffentlichen Nahverkehr

Kurz gesagt:

Wenn Du Lust hast, nicht nur einen Job zu machen, sondern gemeinsam mit uns etwas aufzubauen, bist Du bei uns genau richtig.

Das sind wir:

Die MediKom Consulting GmbH unterstützt Arztpraxen dabei, wirtschaftlich

erfolgreicher, organisatorisch effizienter und zukunftssicherer zu werden.

Seit vielen Jahren begleiten wir Praxisinhaber bei den Themen:

- Praxisentwicklung
- Kennzahlenmanagement
- Mitarbeitergewinnung und -führung
- Digitalisierung
- Selbstzahlerleistungen
- Unternehmensstrategie

Mehr als 350 Arztpraxen haben wir dabei bereits auf ihrem Weg begleitet.

Was uns dabei antreibt?

Wir glauben, dass hervorragende Medizin nur dann dauerhaft möglich ist, wenn Arztpraxen auch wirtschaftlich erfolgreich geführt werden.

Deshalb verbinden wir betriebswirtschaftliches Know-how mit einem tiefen Verständnis für die Besonderheiten des Gesundheitswesens.

Unser Team besteht aus Spezialisten unterschiedlichster Fachrichtungen, die eines gemeinsam haben:

Den Anspruch, Dinge nicht nur zu analysieren, sondern messbar besser zu machen.

Wenn Du gerne Verantwortung übernimmst, unternehmerisch denkst und gemeinsam mit uns wachsen möchtest, solltest Du uns kennenlernen.

Klingt das interessant?

Dann freuen wir uns darauf, Dich kennenzulernen.

Bevor Du Dich bewirbst, solltest Du allerdings noch eines wissen:

Wir sind kein Unternehmen für Menschen, die nur ihre Stunden absitzen möchten.

Wir arbeiten mit viel Energie, hoher Eigenverantwortung und dem Anspruch, jeden Tag ein bisschen besser zu werden.

Das bedeutet:

Manchmal wird es anspruchsvoll.
Manchmal wird es hektisch.
Und manchmal braucht ein wichtiges Projekt auch außerhalb klassischer Bürozeiten Aufmerksamkeit.

Dafür bekommst Du bei uns die Möglichkeit, Verantwortung zu übernehmen, Dich weiterzuentwickeln und aktiv an der Zukunft eines wachsenden Unternehmens mitzuwirken.

Wenn Dich genau das reizt, freuen wir uns auf Deine Bewerbung inklusive Lebenslauf und relevanter Zeugnisse an: karriere@medikom.org

Dein zukünftiges Team ist schon gespannt darauf, Dich kennenzulernen.