

<https://medikom.org/job/vertriebsassistent/>

Vertriebsassistent (m/w/d)

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?

Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?

Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

Komplette Assistenz des Geschäftsführers Vertrieb inkl.

- Telefonische und schriftliche Kunden- & Mitarbeiterbetreuung inkl. Terminkoordination,
- Bearbeiten von Interessenten-Anfragen, Angebotserstellung und -verfolgung, Vorbereitung von Vertragsunterlagen, Auftragsabwicklung,
- Besuchsvor- und -nachbereitung,
- Erfassung und Pflege aller kundenbezogenen Daten in unserem neuen CRM-System.

Das bringst du mit:

- Kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Spaß am Vertrieb und am Umgang mit Menschen,
- Sicheres Auftreten, gute Umgangsformen und Teamfähigkeit,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität,
- Selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und sicher im Umgang mit den restlichen MS-Office-Programmen (Outlook, Word, PowerPoint etc.).

Das bieten wir:

- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung und Freiräumen, eigene Ideen umzusetzen
- Intensive Einarbeitung,
- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- Flexibilität bei Arbeitszeit und Ort – Du kannst nach Einarbeitung teilweise auch vom Homeoffice arbeiten.

Das sind wir:

MediKom, mit Sitz in Nürnberg, ist eine Unternehmensberatung für Mediziner. Mit einem Team von 12 festen und freien Mitarbeitern haben wir uns auf die Zukunftssicherung von Arztpraxen und anderen Health-Care-Providern spezialisiert.

Seit 2015 unterstützen wir mit unserer Expertise Arztpraxen aller Fachrichtungen,

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit

Start Anstellung

So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe

Unternehmensberatung für
Mediziner

Arbeitsort

München, Bayern, Deutschland

die mehr erreichen wollen: Mehr Lebensqualität, mehr Wirtschaftlichkeit und mehr Zufriedenheit.

Egal, ob es um die Optimierung von Abläufen und Prozessen, die Personalentwicklung, die Effizienz von Marketing und Kommunikation, oder die Praxisübergabe geht – Das Ziel unseres Handelns ist, dass am Ende alle Beteiligten zufrieden sind: Arzt, Mitarbeiter und Patienten.

Klingt das interessant?

Dann her mit deiner Bewerbung. Dein neues Team ist schon gespannt auf dich!

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung, dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.

Unser Team möchte viel bewegen. Deswegen arbeiten wir mit viel Liebe zum Detail und gleichzeitig sehr fokussiert sowie mit viel Ehrgeiz, um unsere ambitionierten Ziele zu erreichen. Wenn du viel Energie mitbringst und darauf brennst deine Hands-on-Mentalität einzubringen, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.