https://medikom.org/job/vertriebsassistent/

Vertriebsassistent (m/w/d)

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?
Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?
Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

Komplette Assistenz des Geschäftsführers Vertrieb inkl.

- Telefonische und schriftliche Kunden- & Mitarbeiterbetreuung inkl. Terminkoordination,
- Bearbeiten von Interessenten-Anfragen, Angebotserstellung und -verfolgung, Vorbereitung von Vertragsunterlagen, Auftragsabwicklung,
- Besuchsvor- und -nachbereitung,
- Erfassung und Pflege aller kundenbezogenen Daten in unserem CRM-System „Pipedrive".

Das bringst du mit:

- Kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Spaß am Vertrieb und am Umgang mit Menschen,
- Sicheres Auftreten, gute Umgangsformen und Teamfähigkeit,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität,
- Selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und sicher im Umgang mit den restlichen MS-Office-Programmen (Outlook, Word, PowerPoint etc.).

Das bieten wir:

- Die Gewissheit, jeden Tag gerne zur Arbeit zu gehen und an etwas wirklich Sinnvollem mitzuarbeiten!
- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung und Freiräumen, eigene Ideen umzusetzen
- Intensive Einarbeitung,
- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Modernes Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeit und attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- U-Bahn-, Straßenbahn- und Bus-Haltestellen nur wenige Gehminuten entfernt.

Das sind wir:

Die MediKom Consulting GmbH ist eine auf Mediziner spezialisierte Unternehmensberatung. Mit einem Team aus 12 festen und freien Mitarbeitern entwickeln wir passgenaue, wirtschaftlich sinnvolle Lösungen, die Arztpraxen und Health-Care-Providern dabei helfen, Abläufe zu verbessern, Prozesse zu optimieren und ihre Ziele zu erreichen.

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe
Unternehmensberatung für Mediziner

Arbeitsort
Kleestraße 21-23, 90461, Nürnberg, Bayern, Deutschland

jetzt bewerben

Unser junges, motiviertes Team arbeitet eng mit einem erfahrenen Management zusammen. Unsere Unternehmenskultur ist von Offenheit, einem kollegialen Miteinander und Innovation geprägt.

Mit über 350 begleiteten Praxen bringen wir fundierte Erfahrung mit und sind die erste Anlaufstelle für Praxisinhaber, wenn es um die Optimierung der Wirtschaftlichkeit und die Zukunftssicherung von Arztpraxen geht. Wir liefern messbare Ergebnisse und setzen auf eine transparente Vergütungsstruktur – abgerundet durch eine Erfolgsgarantie, die unseren Kunden Sicherheit bietet.

Klingt das interessant?

Dann her mit deiner Bewerbung. Dein neues Team ist schon gespannt auf dich!

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung, dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.

Unser Team möchte viel bewegen. Deswegen arbeiten wir mit viel Liebe zum Detail und gleichzeitig sehr fokussiert sowie mit viel Ehrgeiz, um unsere ambitionierten Ziele zu erreichen. Wenn du viel Energie mitbringst und darauf brennst deine Hands-on-Mentalität einzubringen, dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.