https://medikom.org/job/werkstudent-vertrieb/

Werkstudent/in (m/w/d) Vertrieb Medizin-Consulting

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?
Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?
Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

- Unterstützung des Sales-Operations-Teams bei täglichen Aufgaben,
- Kontaktaufnahme per Telefon ausschließlich über Warm Leads
- Gesprächsziel: Zoom-Termin zwischen Praxisinhaber und Berater zu vereinbaren
- Erstellung von Präsentationen

Das bringst du mit:

- Masterand BWL-Studium mit Schwerpunkt Gesundheitsmanagement, Wirtschaftspsychologie oder Medizinökonomie (bzw. vergleichbares),
- kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Hohe Motivation, selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität.

Das bieten wir:

- Die Gewissheit, jeden Tag gerne zur Arbeit zu gehen und an etwas wirklich Sinnvollem mitzuarbeiten!
- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung
- Bei Interesse kannst Du Dich bis zum Junior-Consultant weiterentwickeln und die Beraterkarriere einschlagen
- Die Möglichkeit, eigene Ideen umzusetzen und relevante Praxiserfahrung für den Berufseinstieg zu sammeln,
- Spannende Einblicke und Projekte sowie umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Modernes Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeit und attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- U-Bahn-, Straßenbahn- und Bus-Haltestellen nur wenige Gehminuten entfernt,
- Bei gegenseitigem Interesse ermöglicht dir dieser Job, nach Abschluss deines Studiums ganz in unser Team zu kommen.

Das sind wir:

Die MediKom Consulting GmbH ist eine auf Mediziner spezialisierte Unternehmensberatung. Mit einem Team aus 12 festen und freien Mitarbeitern entwickeln wir passgenaue, wirtschaftlich sinnvolle Lösungen, die Arztpraxen und Health-Care-Providern dabei helfen, Abläufe zu verbessern, Prozesse zu optimieren und ihre Ziele zu erreichen.

Medikom Consutling GmbH

Arbeitspensum
15h – 20h pro Woche

Start Anstellung
So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe
Unternehmensberatung für Mediziner

Arbeitsort
Kleestraße 21-23, 90461, Nürnberg, Bayern, Deutschland

Grundgehalt
16 € - **Grundgehalt**
20 €

jetzt bewerben

Unser junges, motiviertes Team arbeitet eng mit einem erfahrenen Management zusammen. Unsere Unternehmenskultur ist von Offenheit, einem kollegialen Miteinander und Innovation geprägt.

Mit über 350 begleiteten Praxen bringen wir fundierte Erfahrung mit und sind die erste Anlaufstelle für Praxisinhaber, wenn es um die Optimierung der Wirtschaftlichkeit und die Zukunftssicherung von Arztpraxen geht. Wir liefern messbare Ergebnisse und setzen auf eine transparente Vergütungsstruktur – abgerundet durch eine Erfolgsgarantie, die unseren Kunden Sicherheit bietet.

Klingt das interessant?

Wenn Du ein Teil unserer innovativen, dynamischen und spannenden Welt werden möchtest, freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung. Dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.