

<https://medikom.org/job/werkstudent-vertriebsmanagement/>

Werkstudent/in (m/w/d) Vertriebsmanagement

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?

Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?

Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

- Unterstützung des Sales Operations Teams bei täglichen Aufgaben,
- Begleitung der Sales Consultants im Außendienst,
- Eigenständige Kundengewinnung (nach Einarbeitung),
- Aufbereitung von Präsentationen,
- Administrative Unterstützung des Vertriebsmanagements.

Das bringst du mit:

- Masterand BWL-Studium mit Schwerpunkt Gesundheitsmanagement und Marketing (oder vergleichbares),
- Kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und sicher im Umgang mit den restlichen MS-Office-Programmen,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Hohe Motivation, selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität.

Das bieten wir:

- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung,
- Die Möglichkeit, eigene Ideen umzusetzen und relevante Praxiserfahrung für den Berufseinstieg zu sammeln,
- Spannende Einblicke und Projekte sowie umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Modernes Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeit und attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- Flexibilität bei Arbeitszeit,
- U-Bahn-, Straßenbahn- und Bus-Haltestellen nur wenige Gehminuten entfernt,
- Wasser, Kaffee & Espresso for free sowie firmeneigenes WLAN,
- Bei gegenseitigem Interesse bietet dir dieser Job die Möglichkeit nach Abschluss deines Studiums ganz in unser Team zu kommen.

Das sind wir:

Die MediKom Consulting GmbH ist eine auf Mediziner spezialisierte Unternehmensberatung. Mit einem Team aus 12 festen und freien Mitarbeitern entwickeln wir passgenaue, wirtschaftlich sinnvolle Lösungen, die Arztpraxen und Health-Care-Providern dabei helfen, Abläufe zu verbessern, Prozesse zu optimieren und ihre Ziele zu erreichen.

Medikom Consulting GmbH

Arbeitspensum

15h – 20h pro Woche

Start Anstellung

So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe

Unternehmensberatung für
Mediziner

Arbeitsort

Kleestraße 21-23, 90461,
Nürnberg, Bayern, Deutschland

Grundgehalt

16 € - Grundgehalt
20 €

Unser junges, motiviertes Team arbeitet eng mit einem erfahrenen Management zusammen. Unsere Unternehmenskultur ist von Offenheit, einem kollegialen Miteinander und Innovation geprägt.

Mit über 350 begleiteten Praxen bringen wir fundierte Erfahrung mit und sind die erste Anlaufstelle für Praxisinhaber, wenn es um die Optimierung der Wirtschaftlichkeit und die Zukunftssicherung von Arztpraxen geht. Wir liefern messbare Ergebnisse und setzen auf eine transparente Vergütungsstruktur – abgerundet durch eine Erfolgsgarantie, die unseren Kunden Sicherheit bietet.

Klingt das interessant?

Wenn Du ein Teil unserer innovativen, dynamischen und spannenden Welt werden möchtest, freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung, dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.