

<https://medikom.org/job/werkstudent-vertriebsmanagement/>

Werkstudent/in (m/w/d) Vertriebsmanagement

Wie sieht Dein Traum-Arbeitsumfeld aus? Spannende Projekte, coole Kunden, nette Kollegen, faire Bezahlung und flexible Arbeitszeiten?

Na logisch! Eine Aufgabe in einer Branche im Wandel und ein echter Trendsetter als Arbeitgeber?

Super, wir sollten uns kennenlernen!

Darum geht's:

- Unterstützung des Sales Operations Teams bei täglichen Aufgaben,
- Begleitung der Sales Consultants im Außendienst,
- Eigenständige Kundengewinnung (nach Einarbeitung),
- Aufbereitung von Präsentationen,
- Administrative Unterstützung des Vertriebsmanagements.

Das bringst du mit:

- Masterand BWL-Studium mit Schwerpunkt Gesundheitsmanagement und Marketing (oder vergleichbares),
- Kontaktfreudiges, aufgeschlossenes und kommunikatives Wesen,
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und sicher im Umgang mit den restlichen MS-Office-Programmen,
- Schnelle Auffassungsgabe, strukturiertes Denken und gewissenhaftes Arbeiten,
- Hohe Motivation, selbstständige Arbeitsweise und hohes persönliches Engagement,
- Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Flexibilität.

Das bieten wir:

- Vielfältige und herausfordernde Aufgaben mit viel Verantwortung,
- Die Möglichkeit, eigene Ideen umzusetzen und relevante Praxiserfahrung für den Berufseinstieg zu sammeln,
- Spannende Einblicke und Projekte sowie umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten,
- Modernes Arbeitsumfeld, flexible Arbeitszeit und attraktive, leistungsorientierte Vergütung mit vielfältigen Zusatzleistungen,
- Ein nettes, hoch motiviertes Team,
- Flexibilität bei Arbeitszeit,
- U-Bahn-, Straßenbahn- und Bus-Haltestellen nur wenige Gehminuten entfernt,
- Wasser, Kaffee & Espresso for free sowie firmeneigenes WLAN,
- Bei gegenseitigem Interesse bietet dir dieser Job die Möglichkeit nach Abschluss deines Studiums ganz in unser Team zu kommen.

Das sind wir:

MediKom, mit Sitz in Nürnberg, ist eine Unternehmensberatung für Mediziner. Mit einem Team von 12 festen und freien Mitarbeitern haben wir uns auf die Zukunftssicherung von Arztpraxen und anderen Health-Care-Providern spezialisiert.

Medikom Consultling GmbH

Arbeitspensum

15h – 20h pro Woche

Start Anstellung

So bald verfügbar.

Industrie / Gewerbe

Unternehmensberatung für
Mediziner

Arbeitsort

München, Bayern, Deutschland

Seit 2015 unterstützen wir mit unserer Expertise Arztpraxen aller Fachrichtungen, die mehr erreichen wollen: Mehr Lebensqualität, mehr Wirtschaftlichkeit und mehr Zufriedenheit.

Egal, ob es um die Optimierung von Abläufen und Prozessen, die Personalentwicklung, die Effizienz von Marketing und Kommunikation, oder die Praxisübergabe geht – Das Ziel unseres Handelns ist, dass am Ende alle Beteiligten zufrieden sind: Arzt, Mitarbeiter und Patienten.

Seit 2015 unterstützen wir mit unserer Expertise Arztpraxen aller Fachrichtungen, die mehr erreichen wollen: Mehr Lebensqualität, mehr Wirtschaftlichkeit und mehr Zufriedenheit.

Egal, ob es um die Optimierung von Abläufen und Prozessen, die Personalentwicklung, die Effizienz von Marketing und Kommunikation, oder die Praxisübergabe geht – Das Ziel unseres Handelns ist, dass am Ende alle Beteiligten zufrieden sind: Arzt, Mitarbeiter und Patienten.

Klingt das interessant?

Wenn Du ein Teil unserer innovativen, dynamischen und spannenden Welt werden möchtest, freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (inkl. Lebenslauf und Zeugnissen) per E-Mail an karriere@medikom.org.

In unserem kleinen Team ist es wichtig, dass wir zusammen anpacken. Das bedeutet, dass jeder auch bereichsübergreifend arbeitet. Enge Timelines und umfangreiche Projekte benötigen in manchen Fällen besondere Betreuung, dies kann zu Einsätzen außerhalb der 0815-Arbeitszeit führen. Diese wird aber natürlich vergütet.